

RFX-basierte Beschaffung mit FUTURA[®] Smart

FUTURA[®] Smart vereinfacht und optimiert den gesamten RFX-Sourcing-Prozess. Ob Sie den Markt mit einer RFI und Questionnaires sondieren, um Lieferanteninformationen zu sammeln, per RFQ Angebotspreise einholen oder im RFP qualitative Kriterien über Questionnaires per Scoring bewerten – FUTURA[®] Smart unterstützt Sie in jeder Phase. Ergänzend ermöglichen E-Auctions eine dynamische Preisfindung. So verbessern Sie Transparenz, Effizienz und Performance im Einkauf.

Ein effizientes RFX-Management bringt zahlreiche Vorteile für Unternehmen, die ihre Einkaufs- und Ausschreibungsstrategien optimieren möchten:



KOSTENEFFIZIENZ STEIGERN –

optimierter Wettbewerb und automatisierte Ausschreibungen für bessere Einkaufskonditionen



ZEITERSPARNIS DURCH AUTOMATISIERUNG –

wiederkehrende Prozesse mit KI-Unterstützung effizient gestalten



MAXIMALE TRANSPARENZ –

lückenlose Dokumentation von Vergabeentscheidungen und Angebotsvergleichen



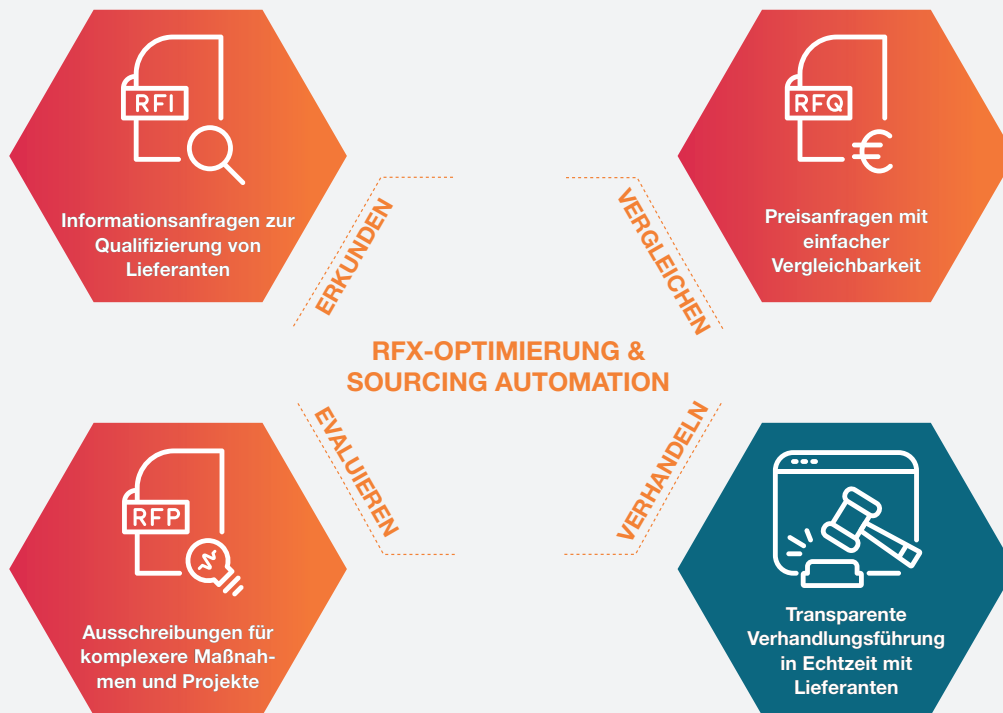
BESSERE DATENQUALITÄT –

KI-gestützte Analyse und strukturierte Bedarfsanforderungen



ERHÖHTE COMPLIANCE –

revisions sichere Prozesse und transparente Vergabestrategien



Vom Marktüberblick bis zur Preisverhandlung

Unterschiedliche Warengruppen, Einkaufsvolumina und Projekttypen erfordern maßgeschneiderte Ansätze, die von einfachen Preisfragen bis hin zu komplexen Ausschreibungen reichen.

FUTURA® Smart bietet alle RFX-Sourcing-Events an, die als effiziente Werkzeuge in operativen und strategischen Ausschreibungsprozessen miteinander kombiniert werden können:

RFI – Informationsanfragen zur Qualifizierung von Lieferanten

Der erste Schritt, um potenzielle Lieferanten hinsichtlich ihrer Fähigkeiten, Erfahrungen und Kapazitäten zu bewerten. Einkäufer erhalten dadurch einen detaillierten Marktüberblick und können gezielt geeignete Anbieter für die nächste Ausschreibungsphase auswählen. FUTURA® Smart unterstützt diesen Prozess durch strukturierte Questionnaires, mit Wichtungen sowie Bewertungs- und automatisierte Scoring-Modelle.

Easy Sourcing – schnell und unkompliziert Preisfragen stellen

Ideal für standardisierte Produkte oder Dienstleistungen, bei denen Zeit und Effizienz im Vordergrund stehen. Dank Easy Access können Lieferanten ohne Hürden auf Ausschreibungen zugreifen und direkt Angebote abgeben – ganz ohne komplizierte Registrierungsprozesse oder technische Barrieren.

Multi-Stage Sourcing – strukturierte Ausschreibungen für komplexe Projekte

Durch die schrittweise Vorgehensweise – von der Marktsondierung (RFI) über die detaillierte Angebotsphase (RFP) bis hin zur finalen Preisverhandlung (RFQ) – erhalten Einkäufer eine fundierte Entscheidungsgrundlage und können den Auswahlprozess gezielt steuern, flexibel angepasst an die Anforderungen und Komplexität der Bedarfe.

E-Auctions – dynamische Echtzeitverhandlungen für optimale Preise

Optimale Erweiterung des RFX-Prozesses, da sie durch transparente Bieterwettbewerbe sofortige Preisoptimierungen ermöglichen. Während RFI, RFQ und RFP dabei helfen, den richtigen Anbieter zu identifizieren, bieten E-Auctions eine strukturierte, digitale Verhandlungsplattform, um die besten Konditionen innerhalb kürzester Zeit zu erzielen.

KI für RFX-Prozesse

FUTURA® Smart setzt KI gezielt ein, um den gesamten RFX-Prozess nachhaltig zu optimieren, zu beschleunigen und weitgehend zu automatisieren. Dabei verfolgen wir einen Best-Practice-Ansatz, der die größten Pain Points im operativen wie strategischen Einkauf adressiert – von unklaren Bedarfen und ineffizienten manuellen Prozessen bis hin zu komplexen Angebotsanalysen und fehlender Transparenz.

Aufwendige Klärungsprozesse per E-Mail Ping-Pong?



KI-Bedarfsspezifikation – Requestor Assist

Erhöht die Qualität von Bedarfsanforderungen (BANFen) operativer Bedarfe und reduziert Rückfragen an die Fachabteilungen

„Bestell mal“ E-Mails mit PDF-Angeboten von Lieferanten?



KI-RFQ-Automatisierung – RFQ-Maker

Anonymisiert herstellernerneutral ein PDF-Lieferantenangebot und überführt es automatisch in eine Freitextanfrage

Unerkannte Preisabweichungen im Standard-Preisspiegel?



KI-Anomalie-Erkennung in der Angebotsanalyse – Anomalie Detector

Automatisiert die Identifikation von Auffälligkeiten in Angeboten und liefert die Grundlage für Verhandlungsstrategien

Plug-and-Play-Prinzip

Hochfunktional, maximal adaptiv und intuitiv nutzbar



EINFACH ZU BEDIENEN

Ohne aufwändige Schulung oder langwieriges Onboarding – weder für die Einkäufer noch für die Lieferanten. Das sorgt für eine besonders hohe Nutzerakzeptanz bei allen Usern.



END-TO-END MIT SAP

Zu 100 % kompatibel mit SAP S/4HANA mit einer Integration im SAP-Standard – Fit for Best-of-Breed sichert langfristig Skalierbarkeit und Investitionssicherheit.



HIERARCHIE MIT GAEB-KOMPATIBILITÄT

SAP ersetzt MM-SRV in S/4HANA durch „Lean Services with Item Hierarchies“. FUTURA® Smart bringt die GAEB-Struktur mit der Item-Hierarchies-Struktur zusammen.



SOFORT EINSETZBAR

Source-to-Contract Prozess Out-of-the-Box: In nur vier Wochen sind Sie startklar, um Kosten zu senken, Prozesse zu beschleunigen und Transparenz zu erhöhen. Für alles, was keinen Preis hat.

FUTURA Smart ist die optimale Lösung für:



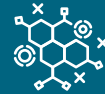
Flexible Ausschreibungsstrategien – von Einmal- und Mehrfachbedarfen bis hin zu CAPEX-Projekten.



Global sourcing mittelständische Unternehmen sowie Konzerne, auch mit heterogenen SAP-Landschaften.



Unternehmen, die noch E-Mail & Excel für Ausschreibungen nutzen und ihre Prozesse compliance-sicher standardisieren möchten.



Unternehmen, die ihre SAP- und Beschaffungssysteme modernisieren und flexibilisieren wollen.

Überzeugt in Unternehmen vieler Branchen



Mit FUTURA Smart haben wir ein Source-to-Contract Tool gefunden, dass sich nahtlos in SAP S/4HANA einfügt. Überzeugend ist, dass Einkäufer mit nur wenigen Mausklicks Ausschreibungen in FUTURA Smart starten können. Alle bereits für Ausschreibungen und Anfragen vorhandenen Daten aus SAP können auf Knopfdruck übernommen werden – einschließlich von Dokumenten.

Projektleiter FUTURA Smart

C. Zimmermann, RWE Offshore Wind GmbH



**Futura
Solutions
well
integrated**

RFX-Optimierung & Sourcing Automation

Mit FUTURA® Smart können Einkäufer ihre RFX-Prozesse direkt in SAP S/4HANA steuern, Lieferanten ohne Hürden einbinden und mit KI-Unterstützung effizientere Ausschreibungen durchführen.

Fragen Sie einen FUTURA-Experten

sales@futura-solutions.de

Weitere Informationen unter

www.futura-solutions.de

Live-Demo vereinbaren

