

## Case Study REWAG

# Durchblick auf Abruf – elektronische Abwicklung aller Einkaufsprozesse

**REWAG investiert nicht nur in Energieeffizienz. Auch seine Einkaufsprozesse wickelt das Versorgungsunternehmen nunmehr hocheffizient, schnell und mit deutlich mehr Überblick ab. Der Energieversorger in Regensburg hat die FUTURA®-Lösung im Einsatz. Das Besondere: Workflows um Planung, Einkauf und Abrechnung sind tief in das SAP ERP-System der REWAG integriert.**



„REWAG baut eine neue Photovoltaikanlage“, „REWAG eröffnet Biogasanlage“: Die Energiewende ist in vollem Gang und bedeutet für Thomas Brandl, Bereichsleiter Einkauf der REWAG, eine Menge Arbeit. Seine Abteilung kümmert sich um den Einkauf von Liefer- und Bauleistungen aller Art. Zwischen 150 und 200 Ausschreibungen wickelt sein Team alljährlich ab. Mal sind es klassische Baumaßnahmen (Wasser-, Strom- oder Gasleitungen erweitern und erneuern), ungeplante Maßnahmen (Störfälle, wenn beispielsweise Bagger Leitungen beschädigen) oder Sonderprojekte (Umbau von Wasserwerken, Hallen- und Erlebnisbädern). Denn der Energieversorger gehört – als konzernverbundenes Unternehmen – zu den Stadtwerken Regensburg, die zuständig sind für den Nahverkehr, Werkstätten, den Betrieb von Parkhäusern und einer multifunktionalen Veranstaltungshalle. Auch für sie organisiert Thomas Brandls Abteilung den Einkauf von Bau- und Dienstleistungen. Je nach Maßnahme beläuft sich der Umfang einer Ausschreibung auf 80.000 bis 1,8 Mio. Euro. Beschaffungsvolumen pro Jahr: zwischen 24 und 32 Mio. Euro.

### Systemgrenzen überbrücken

Bislang arbeiteten REWAG-Mitarbeiter parallel in zwei Anwendungen, dem SAP ERP-System und einer AVA-Software.

## Projektdaten

- + **Aufgabe:**  
Bereitstellen von durchgängigen Prozessen zur SAP-integrierten Planung, Beschaffung, Ausschreibung und Abrechnung von Bau- und Dienstleistungen
- + **Lösung:**  
Einführung der FUTURA-Lösung mit der elektronischen Anbindung der Lieferanten an die FUTURA-Cloud und der SAP-Integration der Anfrage-, Bestell- und Abrechnungsprozesse
- + **Einführung:**  
Produktivstart 2012  
Einführungszeitraum ca. 6 Monate
- + **Branche:**  
Energieversorger

Das bedeutete viele Nachteile: Das Anlegen der Leistungsverzeichnisse war für die Bauabteilung umständlich und zeitraubend. Die Lieferanten gaben ihre Angebote auf Papier ab, danach mussten sie manuell erfasst werden, um sie im Preisspiegel vergleichen zu können. Ebenso reichten die Lieferanten die erbrachten Leistungen (Aufmaße) auf Papier ein. Die Folge: Zahlen zur Auswertung im SAP ERP-System lagen nicht oder erst sehr spät vor. Damit blieben wichtige Fragen offen: Wie hoch sind die noch ausstehenden Forderungen der Lieferanten? Was gibt das Budget noch her, etwa für weitere Projekte?

”

**Für unsere Prozesse ist FUTURA® mit der hervorragenden Integration in unser SAP ERP-System die perfekte Lösung. Wir sparen nicht nur Zeit im Einkaufsprozess, wir haben jetzt einen viel besseren Überblick, was uns in Preisverhandlungen sehr zugute kommt.**

**Thomas Brandl**

*Einkaufsleiter der Regensburger  
Energie- und Wasserversorgung AG & Co KG (REWAG)*

Die Einführung von FUTURA im Mai 2012 hat sich in vielen Bereichen ausgewirkt. Seitdem hat REWAG zahlreiche Projekte ausgeschrieben sowie eine Vielzahl von Abrufbestellungen aus Rahmenverträgen vorgenommen und Aufmaße und ebenso viele Gutschriften mit FUTURA und der FUTURA-Cloud abgewickelt – „absolut fehlerfrei und hocheffizient“, sagt Thomas Brandl.

## So wenig Papierdokumente wie möglich

Dank FUTURA legt die Bauabteilung Leistungsverzeichnisse nur noch elektronisch an. Die anschließende Ausschreibung erledigt der Bereich Einkauf natürlich ebenso durchgängig

FUTURA® führt Beschaffungsprozesse rund um Planung, Einkauf und Abrechnung da optimiert weiter, wo SAP an die Grenzen stößt. Die modulare Cloud-Lösung schafft die Basis für transparente, medienbruchfreie und durchgängig digitalisierte Prozesse über die gesamte Beschaffungskette hinweg.

Mehr Information auf [www.futura-solutions.de](http://www.futura-solutions.de)

Futura Solutions GmbH | Kreuzberger Ring 68 | 65205 Wiesbaden

✉ [vertrieb@futura-solutions.de](mailto:vertrieb@futura-solutions.de) ☎ +49 611 33 460 300

- ✓ **Durchgängig medienbruchfreie Abwicklung**  
Kombination aus klassischer AVA und die vollautomatische Integration in das SAP ERP-System
- ✓ **Transparente Angebotsanalyse**  
Auswertung der Angebote per Knopfdruck / automatische Abbildung im SAP-System Leistungsverzeichnisse mit GAEB-Struktur
- ✓ **Basis für ein tiefes Einkaufscontrolling**  
Größtmöglichen Datenqualität sämtlicher Belege in SAP (Angebote, Bestellungen, Kontrakte oder Leistungserfassungsblätter)
- ✓ **Vereinfachte Rechnungsprüfung durch frühzeitig geklärtes Aufmaß**  
Freigabe der über die FUTURA®-Cloud erfassten Leistungen führt zur automatischen Anlage der LERF-Blätter in SAP

elektronisch wie die Vergabe der Aufträge. Per Knopfdruck kann die Bestellung inkl. Leistungsverzeichnis mit sämtlichen Details im SAP ERP-System anlegt werden – ein großer Vorteil für das Controlling im Hause der REWAG. Die Angebote der Lieferanten kommen papierlos, d. h. online zurück zur REWAG, genauso wie die Aufmaße der bereits erbrachten Leistungen. Die Prüfung erfolgt online und rein webbasiert, das macht sie sehr viel leichter und schneller. Ein weiterer Vorteil der tiefen Integration in SAP: Sobald die Bauabteilung ein Aufmaß geprüft und freigegeben hat, werden automatisch in SAP die entsprechenden LERF-Blätter (Leistungserfassung) angelegt. Somit entfällt in SAP eine aufwendige Rechnungsprüfung und trägt dazu bei, Skontofristen einzuhalten.

**Futura  
Solutions  
well  
integrated**